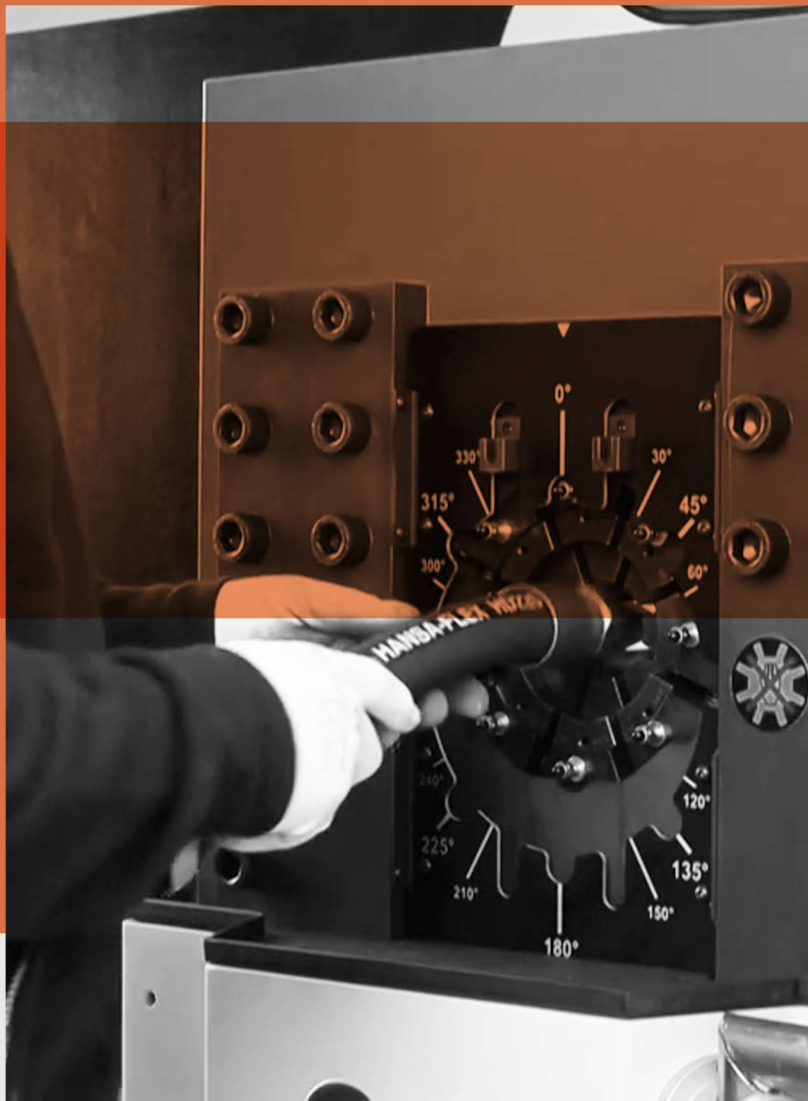




Франшиза H-POINT

Мастерская по производству
и ремонту РВД



h-point.ru





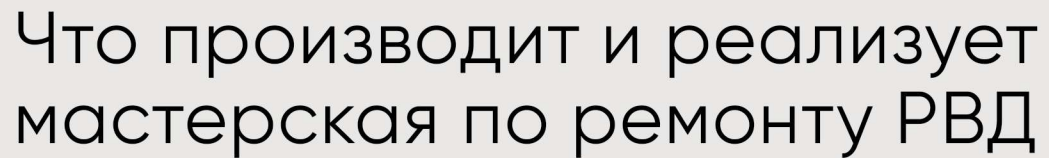
Мастерская по производству и ремонту РВД

Н-POINT – это франчайзинговый проект компании Гидравия, которая является лидером рынка гидравлических комплектующих России и СНГ

- 20 лет на рынке
- 4 млрд оборот по группе компаний Гидравия
- Более 10.000.000 рублей ежедневные отгрузки
- 10 лет франчайзинговому проекту
- 60+ действующих партнеров по России и СНГ
- Более 50'000 наименований товаров
- Международная сертификация СМК ISO 9001

h-point.ru





- h-point.ru



Отрасли, где работают наши покупатели

- Добывающая промышленность
- Сельское хозяйство
- Metallургическая промышленность
- Лесная промышленность
- Строительство, ремонт зданий
- Коммунальное хозяйство
- Пищевая промышленность
- Автомобильная промышленность

h-point.ru





Виды спец. техники, в которой используются РВД

- Подъёмно-транспортное оборудование
- Строительное оборудование – строительные машины, спецтехника, строительные машины
- Коммунальная техника
- Сельскохозяйственная техника
- Нефтегазовое машиностроение
- Лесопромышленное машиностроение
- Горно-шахтное оборудование

Организации по сервису, ремонту и продаже спецтехники и запчастей. Автомобильное оборудование и кондиционеры, топливная аппаратура.

Оборудование

- Оборудование для автомоек
- Нефтегазовое, нефтепромышленное оборудование
- Гидравлическое оборудование / инструмент / гидроаппаратура
- Оборудование для горнодобывающей промышленности
- Пневматическое оборудование
- Навесное оборудование для спецтехники
- Буровое оборудование
- Авиационное, аэродромное, оборудование, техника
- Компрессоры, компрессорное оборудование
- Оборудование для железнодорожного транспорта





Владельцы крупных парков спец. техники

Добыча природных ресурсов

- Нефть, газ, ГОКи (рудные материалы)
- Нерудные материалы (карьеры), уголь
- Драгоценные металлы, драгоценные камни и прочие ресурсы

Перерабатывающая промышленность

- Пищевая и химическая промышленность
- Фармакологическая промышленность
- Нефтеперерабатывающая промышленность
- Промышленность строительных материалов
- Целлюлозно-бумажная промышленность
- Metallургическая промышленность (черная, цветная)

Промышленные рукава

- Оборудование для пищевой, химической и нефтегазовой промышленности
- Оборудование для приема, хранения, выдачи и транспортировки растворов
- Автобетононасосы и оборудование для АЗС и нефтебаз
- Оборудование для пескоструйной обработки
- Сварочное оборудование
- Снабжение и сервис металлургических предприятий и предприятий по производству стройматериалов
- Снабжение и сервис нефтеперерабатывающих предприятий, предприятий пищевого производства, химической, целлюлозно-бумажной, фармакологической промышленности

Как вы будете зарабатывать



Продажа готовой продукции

Основной доход мастерской формируется за счет реализации готовых рукавов высокого давления (РВД). Вам делают заказ по телефону или через интернет, после чего вы производите РВД и передаёте клиенту. Также клиенты часто приезжают прямо в мастерскую, чтобы оформить заказ или отремонтировать РВД. Клиенты приобретают готовые изделия РВД для замены устаревших или поврежденных деталей в своих гидравлических системах. Работа ведется в сегментах B2B и B2C.



Продажа гидравлических комплектующих

Помимо готовых изделий мастерские занимаются реализацией комплектующих со своего склада или с любого склада Гидравии: РВД, фитинги, муфты, защитные элементы для РВД, быстроразъемные соединения (БРС), трубные соединения и адаптеры, переходники и клапаны, промышленные рукава, гидравлические трубы, оборудование и прочие компоненты.

Реализация сопутствующих товаров. Дополнительный доход обеспечивается продажей сопутствующих продуктов, таких как смазки, уплотнители, инструменты, защитное снаряжение и аксессуары. Эти товары часто приобретаются вместе с основным заказом, что увеличивает общий объем продаж.



Почему франчайзинг по РВД выгоден?

- Постоянный поток клиентов из разных ниш
- Более 97% компаний возвращаются за ремонтом РВД круглый год
- Спрос, который растет каждый день
- Дорожные и строительные компании, агрокомплексы, коммунальные службы и многие другие регулярно обращаются за ремонтом РВД
- Настоящий B2B бизнес
- Твои клиенты — крупные предприятия из реального сектора
- Нет сезонов и простоев — спецтехника ломается всегда, спрос есть круглый год



h-point.ru

Уже работающая схема! ■ ■ ■ ■

Более 10 лет сети, более 60 действующих предприятий

- Отлаженные бизнес-процессы и оптимизированные вложения на старт.
 - Готовая бизнес-модель
 - Проверенные процессы и минимизация рисков
 - Высокий спрос
 - Предприятия в сфере B2B, промышленности и сельского хозяйства нуждаются в регулярном обслуживании
 - Гибкие пакеты франшизы и все инструменты для быстрого старта
 - Поддержка и обучение от подбора помещения и установки оборудования до полной интеграции систем автоматизации
- 



За 20 лет работы на рынке гидравлических комплектующих и 10 лет развития своей франшизы мы выработали эффективную модель поведения на рынке.

Совместная работа позволит нам достичь значительных финансовых результатов и занять лидирующие позиции в регионе благодаря предоставляемым условиям и поддержке.

Цель проекта – создать закрытый клуб из 200 франчайзи, каждый из которых будет являться лидером в регионе присутствия.





В зависимости от масштаба деятельности, различают три основных типа мастерских по производству РВД:

- малые (производительность до 1000 единиц готовых изделий в месяц)
- средние (до 2000 единиц)
- крупные (свыше 3000 единиц)

Стоимость одного изделия колеблется в диапазоне от 500 до 5000 руб., исходя из особенностей обслуживаемой техники.

Ежемесячная выручка наших партнеров – от 500 тыс. руб.

на начальном этапе до нескольких миллионов рублей при достижении высокого уровня оборота. Это сопровождается наценкой, составляющей от 60% до 100%, что обеспечивает стабильный доход и возможность расширения бизнеса.

- Запуск бизнеса от 1 месяца
- Инвестиции от 3.500.000 руб.
- Окупаемость от 12 месяцев
- Прибыль от 250.000 руб. в месяц

Успешная деятельность мастерской зависит от комплекса мер, включающих высокое качество обслуживания клиентов, широкий ассортимент продукции и продуманную маркетинговую стратегию.

Прогнозирование конкретных финансовых показателей осложняется множеством факторов, включая региональную специфику, местоположение и структуру клиентской базы.





Discovery Day в компании H-POINT

Для более детального изучения деятельности мастерских по производству РВД всех желающих приглашаем посетить экскурсионную программу нашего образовательного центра H-Point.

В рамках мероприятия вы сможете ознакомиться с производственными процессами и получить представление о ведении бизнеса изнутри.

Лично убедитесь в стабильности и перспективности рынка РВД и узнайте, как H-Point помогает партнерам достигать устойчивого дохода уже в первые месяцы сотрудничества.

Для тех, кто решил углубиться в изучение рынка гидравлики, наша компания предлагает формат Discovery Day.
Возможность протестировать бизнес изнутри.

Вы сможете посетить нашу компанию, лично поработать на производственном участке, ознакомиться с продукцией и встретиться с командой.

Программа включает:

- Визит в розничную точку и экскурсию по производственно-складскому комплексу "Гидравия"
- Экспресс-обучение по рукавам, фитингам, оборудованию и защите РВД
- Практику по опрессовке рукавов
- Знакомство с технологиями производства РВД
- Знакомство с организацией рабочего пространства и хранения продукции



Записаться на тест-драйв



h-point.ru



Первая Российская сеть мастерских по производству, ремонту и продаже РВД

Крупнейшие склады комплектующих в России и СНГ,
гибкие ценовые предложения три класса продукции,
охватывающие все сегменты рынка: BASIC, STANDARD, PROFESSIONAL

Спец. предложение для новых франчайзи партнёров

Отсрочка на товарный запас и оборудование всем новым партнёрам
при наличии добропорядочного юр. лица



Поддержка и обучение



Максимальные скидки на оборудование и товарный запас. Первый платёж — 50%, остаток — в рассрочку 3–6 месяцев.

Обучение продажам (b2c, b2b), сопровождение и наставничество. Маркетинг: обучение, инструкции, сопровождение, наставничество, IT-решения, автоматизация и программное обеспечение.

Передача доработки 1С с 50 тыс. карточек и модулем для производства РВД. Передача интернет-магазина с автоматическим обновлением данных до 40 тыс. товаров.

Доступ к личному кабинету с информацией о наличии и ценах на всех складах. Автоматизация приёма и заказов для франчайзи.

Рекламная поддержка: образцы, макеты, каталоги, методички

Первоначальное обучение и аттестация персонала по продукции и оборудованию.

Консультации для подготовки новых сотрудников франчайзи, семинары по новым продуктам.

Рекомендации по выбору помещения для мастерской. Техническое сопровождение в ходе сотрудничества.

Установка, настройка и запуск производственной линии, шеф-монтаж линии в мастерской. Проектирование мастерской: производство и хранение. Различные комплекты оборудования.

Гарантийное и постгарантийное сервисное обслуживание оборудования ООО «Гидравия».



Стоимость пакетов франшизы



https://t.me/h_point_franshiz



info@h-point.org



+7 (812) 702-12-44

Пакет «СТАРТ»

- + Базовое обучение
- + Консультирование по всем вопросам
- + Всё необходимое для открытия и запуска бизнеса своими силами

Пакет «ОПТИМАЛЬНЫЙ»

- + Пакет «Старт»
- + Расширенное обучение
- + Техническое сопровождение
- + Маркетинг и продажи: сопровождение до 6 месяцев

Пакет «ПРЕМИУМ»

- + Пакет «Оптимальный»
- + Шеф-монтаж оборудования и хранения
- + Проектирование мастерской
- + Маркетинг и продажи: сопровождение до 12 месяцев

УСЛОВИЯ И ЦЕНЫ В СОСТАВЕ ПАКЕТА

Паушальный взнос - **590'000 рублей**

Дополнительно:

Скидка на товарный запас - **25%**

Скидка на оборудование - **20%**

Скидка на любую продукцию в течение года - **25%**

Рассрочка на товарный запас - **до 3-х месяцев**

Рассрочка на оборудование - **до 3-х месяцев**

УСЛОВИЯ И ЦЕНЫ В СОСТАВЕ ПАКЕТА

Паушальный взнос - **1'250'000 рублей**

Дополнительно:

Скидка на товарный запас - **27%**

Скидка на оборудование - **25%**

Скидка на любую продукцию в течение года - **27%**

Рассрочка на товарный запас - **до 6 месяцев**

Рассрочка на оборудование - **до 6 месяцев**

УСЛОВИЯ И ЦЕНЫ В СОСТАВЕ ПАКЕТА

Паушальный взнос - **2'000'000 рублей**

Дополнительно:

Скидка на товарный запас - **30%**

Скидка на оборудование - **30%**

Скидка на любую продукцию в течение года - **30%**

Рассрочка на товарный запас - **до 12 месяцев**

Рассрочка на оборудование - **до 12 месяцев**



h-point.ru



Наши контакты

Для открытия собственной мастерской или персональной консультации со специалистом вы можете связаться с нами по указанным ниже контактными данным:

ООО «ЭЙЧ-ПОИНТ» Россия, 197371, г. Санкт-Петербург,
ул. Парашютная, д.43, стр.2, пом.4 Н

Режим работы: 8:00–17:00

+ 7 (812) 702-12-44

✉ info@h-point.org

🌐 h-point.ru

💬 +7 901 979 05 88

Смотреть презентацию
франшизы on-line



Подписаться
на телеграм-канал

